VernaOS



BROCHURE · CRM & GROWTH · 2026

Klantcontext zonder twintig tabs.

CRM en AI-gedreven groei met governance, naast finance en HR.

INHOUD

Index

01 CRM — contacten, deals & pipeline 03

02 CRM AI — memory, agents & revenue 04





01

CRM — contacten, deals & pipeline

> *CRM voor groeiende MKB: accounts, contacts, deals, activiteiten — geen los Salesforce-lite zonder HR context.*

WAARIN VERNAOS ZICH ONDERSCHEIDT

- Feature gate crm; commerce koppeling waar beide actief.
- Quotes/orders link in product.

VOORDELEN VOOR UW ORGANISATIE

- Sales en finance zien dezelfde klantgegevens.
- Minder dubbele CRM naast ERP-light.



02

CRM AI — memory, agents & revenue

> *Living Customer Graph, memory decay, action engine, revenue twin — AI-native CRM met governance.*

WAARIN VERNAOS ZICH ONDERSCHEIDT

- CRM memory met decay/prune rules — geen onbeperkte stalking database.
- Approval levels voor AI outbound; stop rules bij klacht/betalingsissue.
- Alles via copilot.service — audit in ai_conversations.

VOORDELEN VOOR UW ORGANISATIE

- Sales krijgt context zonder 20 tabs.
- Management behoudt controle op AI-acties.



VOLGENDE STAP

Zie het in uw eigen praktijk.

Plan een persoonlijke demonstratie of vraag een offerte op maat aan. Wij laten zien hoe CRM & Growth past bij uw organisatie.

→ **vernaos.com/online-demo**

→ **vernaos.com/offerte**

→ **info@vernaos.com · +31 74 369 0229**

VernaOS

CRM & Growth · Eén platform voor mensen, geld en vertrouwen.

vernaos.com · info@vernaos.com

© 2026 VernaOS · Geen juridisch of fiscaal advies.